

# CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

## THỎA THUẬN HỢP TÁC

Hôm nay, ngày 22 tháng 4 năm 2022 tại Trường Đại học Tài chính – Marketing, chúng tôi gồm:

**BÊN A: TRƯỜNG ĐẠI HỌC TÀI CHÍNH – MARKETING (UFM)**

Đại diện: Ông Phạm Tiến Đạt Chức vụ: Hiệu trưởng

Địa chỉ: 778 Nguyễn Kiệm, Phường 4, Quận Phú Nhuận, TP.HCM

Điện thoại: 0283.7720404

Website: [www.ufm.edu.vn](http://www.ufm.edu.vn)

Sau đây gọi là bên A hoặc Trường Đại học Tài chính - Marketing

**BÊN B: NGÂN HÀNG TMCP PHÁT TRIỂN TP.HCM (HDBANK)**

Đại diện: Ông Trần Văn Hường Chức vụ: Giám đốc Khu vực TP.HCM

Địa chỉ: 25Bis Nguyễn Thị Minh Khai, Quận I, TP. Hồ Chí Minh

Điện thoại: (+84 28) 62 915 916

Fax: (028) 62 915 900

Email: [tuyendung@hdbank.com.vn](mailto:tuyendung@hdbank.com.vn)

Website: [www.career.hdbank.com.vn](http://www.career.hdbank.com.vn)

Sau đây gọi là bên B hoặc Ngân hàng TMCP Phát triển TP. HCM (HD BANK)

Hai bên nhất trí ký kết Thỏa thuận hợp tác (sau đây gọi tắt là “Thỏa thuận”) với những điều khoản sau đây:

### I. MỤC ĐÍCH THỎA THUẬN HỢP TÁC

- Tăng cường quan hệ hợp tác giữa hai Bên, phát huy thế mạnh của mỗi bên nhằm hỗ trợ lẫn nhau trong quá trình hoạt động và phát triển.
- Phối hợp thực hiện công tác thông tin giới thiệu hoạt động của nhau nhằm góp phần đẩy mạnh sự nghiệp phát triển giáo dục, đồng thời hỗ trợ phát triển hoạt động kinh doanh của đơn vị.

### II. NGUYÊN TẮC THỎA THUẬN HỢP TÁC

- Hợp tác trên cơ sở hiểu biết lẫn nhau, tự nguyện, bình đẳng, cùng có lợi và tuân thủ các quy định của pháp luật.

- Hai Bên cam kết xem xét sử dụng các thế mạnh, nguồn lực, sản phẩm, dịch vụ của nhau nhằm khai thác tối đa nguồn thông tin, tiềm năng, tạo hiệu quả hợp tác, tăng vị thế và thương hiệu của mỗi Bên trên cơ sở đảm bảo cân bằng lợi ích tổng thể của các bên trong quá trình hợp tác.
- Việc hợp tác được triển khai phù hợp với khả năng, mong muốn của hai Bên theo từng mục tiêu cụ thể cho mỗi giai đoạn thông qua việc ký kết các thỏa thuận và hợp đồng riêng biệt.
- Các nội dung hợp tác cụ thể sẽ được hai bên trao đổi, bàn bạc chi tiết để đi đến thống nhất về các phương án và nguồn lực để thực hiện.
- Thỏa thuận này không hạn chế hoặc ngăn cản Bên nào trong việc tìm kiếm đối tác, cung cấp hàng hóa, dịch vụ (không hạn chế cạnh tranh), không mang ý nghĩa chỉ định thực hiện cung cấp dịch vụ, hàng hóa.
- Việc hợp tác giữa hai Bên không bị giới hạn bởi phạm vi, nội dung và các phương thức hợp tác quy định tại Thỏa thuận này. Mỗi Bên có quyền đề xuất các nội dung, phạm vi và phương thức hợp tác mới phù hợp với các nguyên tắc hợp tác quy định tại Thỏa thuận này.

### **III. NỘI DUNG THỎA THUẬN HỢP TÁC**

#### **1. Hợp tác về đào tạo, trao đổi kinh nghiệm chuyên môn và nghiên cứu ứng dụng:**

- a) Tạo điều kiện để các nhân sự phù hợp của hai Bên (*những người có đủ năng lực và trình độ đáp ứng yêu cầu của mỗi Bên theo từng thời kỳ*) tham gia hoạt động đào tạo, giảng dạy, hướng dẫn, chia sẻ kinh nghiệm tại UFM hoặc đào tạo bồi dưỡng kiến thức nghiệp vụ cho đội ngũ cán bộ của HDBank.
- b) Hai Bên hỗ trợ, phối hợp tổ chức, thực hiện các chương trình học kỳ doanh nghiệp, chương trình tham quan doanh nghiệp tại HDBank cho sinh viên UFM phù hợp với quy định của mỗi Bên.
- c) Phối hợp tổ chức tọa đàm, hội thảo, trao đổi kinh nghiệm, kiến thức và kỹ năng về các vấn đề mà hai Bên quan tâm.
- d) Hai bên thống nhất hỗ trợ tư vấn cho nhau tùy theo mảng chuyên môn và nhu cầu mà mỗi Bên cần.

#### **2. Hợp tác cung ứng nguồn nhân lực.**

- HDBank có chính sách tuyển dụng ưu tiên cho các sinh viên tốt nghiệp loại khá, giỏi của UFM nếu đáp ứng được các tiêu chuẩn và điều kiện theo quy định tuyển dụng của HDBank.
- UFM ưu tiên trong phê duyệt đăng nội dung tuyển dụng của HDBank qua các mạng truyền thông online của Trường.

### **3. Hợp tác trong quảng bá hình ảnh, thương hiệu.**

- Hai bên phối hợp tổ chức sự kiện, hoạt động truyền thông có chọn lọc tại Trường, cũng như các chương trình cộng hưởng truyền thông thương hiệu từ hai Bên;
- UFM hỗ trợ truyền tải thông tin về các sản phẩm, dịch vụ của HDBank đến với sinh viên trong các chương trình hội thảo, chia sẻ kinh nghiệm, định hướng nghề nghiệp cho sinh viên khi tham dự chương trình;
- UFM tạo điều kiện cho HDBank giới thiệu sản phẩm, dịch vụ đến sinh viên UFM tại Chương trình mà HDBank có tham gia tài trợ (tùy thuộc vào định mức tài trợ hai Bên sẽ thống nhất các nội dung cụ thể theo từng chương trình);
- Việc sử dụng tên, logo, thương hiệu, thông tin quảng cáo, thông tin khác được phép của mỗi Bên trong các chương trình hợp tác giữa các Bên theo Thỏa thuận này và chỉ nhằm mục đích thực hiện việc hợp tác theo Thỏa thuận và từng Hợp đồng hợp tác cụ thể (nếu có).

### **4. Hợp tác tài trợ học bổng, gói tín dụng ưu đãi.**

- Hỗ trợ, tài trợ học bổng thuộc khuôn khổ ngân sách phù hợp của HDBank: HDBank tham gia trao học bổng cho các sinh viên có học lực giỏi, xuất sắc cho sinh viên ngành Tài chính – Ngân hàng của UFM hoặc các ngành khác theo từng chương trình cụ thể;
- Tài trợ cơ sở vật chất và trang thiết bị trường học theo nhu cầu của UFM phù hợp qui định HDBank.
- HDBank có chính sách để cán bộ, giảng viên Trường được tiếp cận nguồn tài chính ưu đãi để phục vụ các nhu cầu tài chính;
- Trong thời điểm phù hợp, hai Bên phối hợp xây dựng chương trình tín dụng tài trợ học phí cho sinh viên của Trường (theo chương trình chi tiết cụ thể).

## **IV. TRÁCH NHIỆM CỦA CÁC BÊN**

1. Hai bên cam kết thực hiện nghiêm túc Thỏa thuận này.

TR  
ĐA  
TÀI  
MA  
0060  
NGÂN  
TỔNG M  
PHÁT  
THÀNH  
HỒ C  
VI - T



2. Hai Bên có trách nhiệm phổ biến nội dung hợp tác trong Thỏa thuận này đến các đơn vị trực thuộc của mình để thực hiện nội dung hợp tác theo Thỏa thuận.
3. Hai bên cam kết không sử dụng danh nghĩa hợp tác này để thực hiện các hoạt động cho lợi ích riêng không nằm trong nội dung hợp tác theo Thỏa thuận và các Hợp đồng hợp tác cụ thể (nếu có).
4. Các Bên cam kết, mỗi bên theo Thỏa thuận này là mỗi chủ thể độc lập, không bên nào có quyền chi phối/can thiệp đến quyền quyết định của bên còn lại, mỗi bên tự chịu trách nhiệm về quyết định của mình.
5. Trong quá trình thực hiện Thỏa thuận này và các Hợp đồng hợp tác cụ thể (nếu có), mỗi Bên cam kết tự chịu trách nhiệm, tổn thất do bất kỳ hành vi sai trái hay bất kỳ vi phạm pháp luật nào do Bên đó gây ra và cam kết chịu trách nhiệm pháp lý, bao gồm nhưng không giới hạn trách nhiệm bồi thường thiệt hại cho những thiệt hại thực tế phát sinh gây ra cho Bên kia và các Bên liên quan (nếu có) do các hành vi vi phạm các nghĩa vụ quy định tại Biên bản thỏa thuận này và các Hợp đồng riêng biệt cho từng nội dung hợp tác cụ thể.
6. Hai Bên cam kết thực hiện nghĩa vụ bảo mật:
  - a) Các Bên đồng ý bảo mật tất cả các thông tin được cung cấp/tiếp nhận bởi Bên còn lại theo Thỏa thuận, nhưng không giới hạn thông tin về hoạt động dịch vụ mỗi bên, bí mật kinh doanh, thông tin dữ liệu Khách hàng (“Thông tin mật”) và chỉ sử dụng cho mục đích thực hiện Thỏa thuận này, không cung cấp, tiết lộ bất kỳ thông tin mật nào cho Bên thứ ba khi chưa có sự đồng ý bằng văn bản của Bên còn lại, trừ trường hợp phải cung cấp theo yêu cầu của cơ quan có thẩm quyền và/ hoặc theo quy định pháp luật có liên quan, tuy nhiên phải thông báo cho bên còn lại biết trước khi cung cấp theo yêu cầu trên và chỉ cung cấp trong phạm vi được yêu cầu;
  - b) Hai Bên cam kết rằng nghĩa vụ bảo mật thông tin được duy trì trong thời hạn của Thỏa thuận này, thời hạn gia hạn của Thỏa thuận kể cả trong trường hợp Thỏa thuận này chấm dứt hiệu lực.
  - c) Nghĩa vụ này có hiệu lực với cả các Đơn vị trực thuộc và nhân viên của các Bên.
  - d) Trường hợp có bằng chứng cụ thể về việc vi phạm nghĩa vụ bảo mật thông tin mật, Bên bị vi phạm có quyền thông báo chấm dứt việc hợp tác này. Thông báo chấm dứt phải được lập thành văn bản và chỉ có hiệu lực sau 03 ngày làm việc, kể từ ngày Bên bị vi phạm gửi văn bản thông báo.

7. Không Bên nào có quyền hay lợi ích bất kỳ về tài sản nói chung và quyền sở hữu trí tuệ thuộc quyền sở hữu của Bên kia. Tất cả tài sản được tạo ra bởi Bên nào thuộc Thỏa thuận sẽ thuộc quyền sở hữu của Bên đó.

## **V. ĐIỀU KIỆN THỰC HIỆN NỘI DUNG THỎA THUẬN**

1. Nội dung bản Thỏa thuận sẽ được thực hiện trong phạm vi quy định của pháp luật, cũng như quy định, chiến lược giữa các Bên.
2. Mọi thay đổi, bổ sung về nội dung của bản Thỏa thuận này phải được lập thành văn bản và phải có chữ ký của người đại diện hợp pháp của các Bên.
3. Các Bên cam kết sẽ không chuyển giao các quyền và nghĩa vụ quy định trong Thỏa thuận này cho bất cứ Bên thứ ba nào nếu không được Bên còn lại đồng ý trước bằng văn bản trừ trường hợp việc chuyển giao các quyền và nghĩa vụ là hệ quả của việc thay đổi tên doanh nghiệp, chia, tách, sáp nhập, hợp nhất hoặc chuyển đổi loại hình doanh nghiệp. Bên nhận chuyển giao có trách nhiệm kế thừa toàn bộ các quyền và nghĩa vụ của Bên chuyển giao theo quy định tại Thỏa thuận này.

## **VI. LUẬT ÁP DỤNG VÀ GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP**

1. Thỏa thuận này được điều chỉnh và áp dụng theo các quy định pháp luật Việt Nam hiện hành.
2. Các vướng mắc phát sinh trong quá trình thực hiện Thỏa thuận này sẽ được các Bên phối hợp giải quyết thông qua từng cấp thẩm quyền trên tinh thần hợp tác, thiện chí và cùng có lợi. Trong trường hợp không thể thương lượng được thì một trong các Bên có quyền đưa tranh chấp ra Tòa án có thẩm quyền giải quyết. Quyết định của Tòa án có hiệu lực bắt buộc đối với các Bên theo quy định của pháp luật.

## **VII. ĐIỀU KHOẢN THI HÀNH**

1. Hai bên cử nhân sự làm đầu mối tổ chức thực hiện thỏa thuận này như sau:

**Bên A: KHOA TÀI CHÍNH – NGÂN HÀNG**

**Bà: Nguyễn Thị Mỹ Linh**

- Chức vụ: Phó trưởng khoa, phụ trách khoa Tài chính – Ngân hàng
- Điện thoại: 0918 337 510

**Bên B: HDBANK CHI NHÁNH PHÚ NHUẬN**

(Địa chỉ: 174 Phan Đăng Lưu, Phường 3, Phú Nhuận, TP. HCM)

**Ông: Nguyễn Quốc Huy**

AI  
CỘNG  
HỌC  
CHÍNH  
MARKETING  
★

3092  
IANG  
CỔ PHẦN  
TRIỂN  
PHỐ  
MINH  
HỒ CH



- Chức vụ: Giám đốc Chi nhánh Phú Nhuận
- Điện thoại: 0983363992
- Email: huynq7@hdbank.com.vn

**PHÒNG NHÂN SỰ HDBANK**

Bộ phận Tuyển dụng và Đào tạo

Địa chỉ: 25Bis Nguyễn Thị Minh Khai, Quận I, TP. Hồ Chí Minh

**Bà Trương Nguyễn Uyên Châu**

- Chức vụ: Trưởng bộ phận Nguồn Tuyển
- Điện thoại: 0903010399
- Email: chautnu1@hdbank.com.vn

2. Thỏa Thuận này có hiệu lực 03 (ba) năm kể từ ngày ký và có thể được gia hạn thêm theo Thỏa thuận bằng văn bản được đại diện của hai bên ký và đóng dấu trong vòng 60 ngày trước ngày hết hiệu lực của Thỏa thuận này.
3. Chấm dứt Thỏa thuận:
  - a) Thỏa thuận này có thể chấm dứt hiệu lực trước hạn khi một trong hai bên có văn bản thông báo về việc chấm dứt cho Bên còn lại biết trước tối thiểu 30 ngày làm việc. Trong mọi trường hợp chấm dứt hợp tác theo quy định tại Điều này, các Bên phải tiếp tục hoàn thành các nghĩa vụ/cam kết đã phát sinh trước đó theo Thỏa thuận này
  - b) Việc chấm dứt Thỏa thuận này không ảnh hưởng đến hiệu lực của các Hợp đồng/Thỏa thuận cụ thể khác đã được hai bên hoặc các công ty thành viên/đơn vị trực thuộc để triển khai các nội dung, lĩnh vực hợp tác trước, trong và sau thời điểm chấm dứt hiệu lực của Thỏa thuận này..
4. Trong quá trình triển khai, mọi phát sinh thay đổi phải được hai Bên Thỏa thuận thống nhất bằng văn bản. Mọi vướng mắc, bất đồng, tranh chấp phát sinh trong quá trình thực hiện thỏa thuận này sẽ được hai Bên phối hợp giải quyết bằng thương lượng, hòa giải trên tinh thần hợp tác, thiện chí và cùng có lợi. Trường hợp tranh chấp phát sinh không thể giải quyết trong vòng 30 ngày kể từ ngày phát sinh tranh chấp, một trong các Bên có quyền nộp đơn khởi kiện giải quyết tranh chấp tại Tòa án có thẩm quyền.
5. Vào mọi thời điểm, nếu bất kỳ điều khoản nào của Thỏa thuận này bị vô hiệu hoặc không có hiệu lực thì hành về bất kỳ phương diện nào theo quy định của pháp luật và

thực tế, thì tính hợp pháp, tính hiệu lực thi hành của các điều khoản còn lại của Thỏa thuận này sẽ không bị ảnh hưởng hoặc phương hại dưới bất kỳ cách thức nào.

6. Các Bên cam kết rằng việc thực hiện, cũng như dừng thực hiện các nội dung trong bản Thỏa thuận này, trong mọi trường hợp, sẽ không có bất kỳ ảnh hưởng pháp lý đến các Thỏa thuận của mỗi Bên với các Bên thứ ba khác.
7. Trong quan hệ hợp tác với các đối tác, khách hàng của mỗi Bên, mỗi Bên đó không có nghĩa vụ bắt buộc phải dành cho bên kia (trong phạm vi Thỏa thuận này) những ưu đãi, điều kiện, sự ưu tiên có lợi nhất hoặc có lợi hơn. Không bên nào có quyền khiếu nại, khởi kiện bên còn lại về việc không dành cho mình những ưu đãi, điều kiện, sự ưu tiên có lợi nhất hoặc có lợi hơn.
8. Thỏa thuận này có hiệu lực thi hành kể từ ngày ký và được lập thành 04 bản, mỗi bên giữ 02 bản có giá trị pháp lý như nhau. Việc ký kết Thỏa thuận này thực hiện bởi người có thẩm quyền hợp pháp và đã đạt được các chấp thuận/phê duyệt (nếu có) theo quy định của mỗi bên.

**TRƯỜNG ĐẠI HỌC  
TÀI CHÍNH – MARKETING**



**PGS.TS. Phạm Tiến Đạt**

**NGÂN HÀNG TMCP PHÁT TRIỂN  
TP. HỒ CHÍ MINH**



**Trần Văn Hương**



